

## استثمار الأفكار البناءة

عائشة الجناحي

نقش الأثر أصعب من أن يحدث بين يوم وليلة فهي رحلة طويلة مطرقها الإصرار لبناء خطة استراتيجية واضحة، وروحها المعرفة وسرها المثابرة. في الخمسينات والستينات تقدمت التكنولوجيا بشكل كبير في صناعة التلحاجات، كزالة وصنع الثلج اليا، وتوات التحديتات في مواكبة أحدث التقنيات في هذه الصناعة إلى يومنا هذا.

فلقد نجح الفرنسي «فرديناند كاريه» باختراع الثلجة عام ١٨٥٩م، لما لها من تعدد من أهم الاختراعات في العصر الحديث، لما لها من فوائد عدة في توفير التخزين البارد والذي غير الكثير من الممارسات القديمة في تخزين الأطعمة.

كان الناس قديما يلجأون إلى وسائل مختلفة في حفظ الأطعمة كالأسماك واللحوم والحبوب، فكل نوع من الأطعمة كان يتوجب استخدام طريقة مختلفة للتخزين، الأمر الذي تضمن هدرا للجهد والوقت، حتى ظهر أول تبريد اصطناعي بشكل مبتكر ليصنع الفرق. الابتكار هو عملية إنتاج منتج أو آلية جديدة بهدف تحسين وتطوير الكفاءة من خلال حلول جديدة تتجاوز مع متطلبات المستخدم. ولكن الابتكار ليس اختراعا جديدا بل هو إكمال أو تعديل لفكرة بدأت مسبقا، من خلال تحديد المشكلة ووضع الحلول المناسبة لها. أساس الابتكار هو الاكتشاف فالعالم البرت اينشتاين لم يخترع العلاقة بين الطاقة والكتلة بل اكتشفها والعالم نيوتن اكتشف قانون الجاذبية الأرضية ولم يخترعها.

بالإشارة إلى نشر وتبني الابتكار عرف روجرز (١٩٩٥م) الانتشار على أنه الآلية التي يتم من خلالها نشر الابتكار عبر قنوات معينة خلال مدة زمنية محددة، وعرف تبني الابتكار على أنه القرار الذي يتم اتخاذه لتطبيق الابتكار. سر نجاح الابتكار يكمن في نشره باتباع عملية تسويق مبتكرة والذي يدفع الجمهور المستهدف لتبنيه.

فلا يغيب عن بالنا الكثير من الأفكار البناءة التي ذهبت أدراج الرياح والابتكارات المذهلة التي لم يسع عنها الكثيرون وذلك لأن سياسة نشر الابتكار لم تطبق بالشكل الصحيح. فآية جبه لا تتبع أفضل الممارسات في نشر الابتكار وتستمر بالهتاج التقليدي ستفاد بكل تأكيد إلى مرحلة الأندثار.

وضمن المبادرات الخاصة بمواقع التواصل الاجتماعي، أطلق صاحب السمو الشيخ محمد بن راشد في الربع الأول لسنة ٢٠١٥ «قمة رواد التواصل الاجتماعي العرب» وذلك لتعزيز مكانة القمة عالميا بتشجيع كافة المؤثرين في وسائل التواصل الاجتماعي للعمل بروح الابتكار وإحداث التغيير الإيجابي بما يخدم مسارات التنمية المستدامة. فلنتعلم من «أبل» المنتج الذي سحر الكثير من الشباب وتويزت على جناح عصفورة لتكون خدمة للبشرية. الثقافة على جناح عصفورة لتكون خدمة للبشرية.

فسر نجاح كل من ستيف جوبز مؤسس شركة أبل العالمية والعالم البرت اينشتاين ونيوتن هو أنهم لم يقتنعوا البتة بأن الحياة توقفت عند الأسس بل كانوا الدليل فأدبوا حدود المستحيل وأخذوا بيد الناس إلى حيث النور.

بخطى وثقة أمام ناظر مجموعة من المؤثرين على مواقع التواصل الاجتماعي يصرح أحدهم بابتكاره «حد سمع عن الثلجة التي ترسل مسجات تبلغ بالواقص على موقع تويتر». فيجابه أحدهم باستغراب «لا أبدأ .. وهل طبقت سياسة نشر الابتكار». فيرد بدهشة: «لا يس هالابتكار متعوب عليه».

## كاريكاتير أعجبي



## الدبلوماسية الوقائية.. النموذج الخليجي

أ.د. بكر بن عمر العمري

بداية فإن من مهام المحلل السياسي الموضوعي عند التعرض لأي أزمة بالتعليق أو التحليل ضرورة الرجوع إلى الدلائل وما تشهده الساحة السياسية من أحداث وممارسات تخدم ما يسعى إليه.

لذلك فإن الالتزام بهذا الأسلوب المهم يحتاج إلى فطنة ورغبة حقيقية مجردة عن الدوافع والبراعة الأدوات الخليجية المنفذة لهذه الدبلوماسية الوقائية لإدارة العلاقات الخارجية.

ولست أريد أن أعد نماذج يعكس فن إدارة الأزمات في السياسة الخارجية الخليجية والتي جاءت انعكاسا لتصور القرار الخليجي للعمل التعاوني والاقليمي والدولي وبراعة الأدوات الخليجية المنفذة لهذه الدبلوماسية الوقائية لإدارة العلاقات الخارجية.

وهناك حساس عام داخل النطاق الخليجي العربي وخارجه أن الدول الخليجية بدولاسيتها الوقائية في عيون الآخرين تحتل الدرجة الرفيعة من احترام وتقدير وفهم يعكس مدى مصداقية دول الخليج في ادارة الأزمات الحالية بل والمستقبلية. ليست بحاجة إلى القول أن التحركات والاتصالات والمشاروات التي تجريها الدول الخليجية في الساحات الاقليمية والدولية على مدى الأسابيع الأخيرة فقد انبرت الدبلوماسية الخليجية في أعلى مستوياتها لتأكيد مكانة دول مجلس التعاون الخليجي الدولية والدفاع عن دورها كقوة اقليمية لها وزنها في ضبط إيقاع الحركة السياسية في المنطقة الاقليمية حرصا على سيادتها واستقلالها.

وفي اطار هذا التحرك الخليجي أرى أنه يعكس مفهوم أن السياسة فن الممكن، ولذلك سلكت دول الخليج هذا الطريق فرأت أن الأصل في الإدارة الناجحة للأزمات هي منع انفجار الموقف وتفادي التفكك بأي شكل .. وربما يكون الموقف على حافة الهاوية ولكن عدم السقوط فيها.

ومعنى ذلك أن ادارة الأزمات والطوارئ أصبحت في أمس الحاجة إلى استخدام الدبلوماسية الوقائية التي تم استخدامها في قاموس العلاقات الدولية وتمت ممارستها على أرض الواقع الدولي في منتصف التسعينات .. بل والأول محاولة تخفيف التوتر في مواقع دولية عديدة قبل أن يؤدي إلى نشوب وتفاقم الصراعات. والحقيقة أننا أمام اعتراف دولي بالنموذج الخليجي لممارسة الدبلوماسية الوقائية لدور المخاطر والأزمات التي عكستها خطوات وأجراءات ادارة الأزمات في المنطقة الاقليمية مثل الأزمة السورية والعراقية واليمنية من قبل القيادات الحكيمة الموحدة لا يمكن أن توصف إلا بأنها اعتراف لدرجة رفيعة بالقدرة الخليجية في إدارة الأزمات.

وفي اعتقادي أن أهم هذه الدروس المستفادة من هذا الاعتراف الدولي بالدور الخليجي وضرورة تأكيد دور الدول الخليجية الاقليمي والحضاري والاقتصادي

التي نظرت إلى علم ادارة الأزمات بأنها علم وفن، علم بمعنى أنها مزيج له أصوله وقواعده التي بدأت تتبلور، وفن بمعنى أن ممارستها أصبحت تعتمد على إتقان من المهارات والقدرات فضلا عن الابتكار والإبداع.

ولست أريد أن أعد نماذج يعكس فن ادارة الأزمات في السياسة الخارجية الخليجية والتي جاءت انعكاسا لتصور القرار الخليجي للعمل التعاوني والاقليمي والدولي وبراعة الأدوات الخليجية المنفذة لهذه الدبلوماسية الوقائية لإدارة العلاقات الخارجية.

وهناك حساس عام داخل النطاق الخليجي العربي وخارجه أن الدول الخليجية بدولاسيتها الوقائية في عيون الآخرين تحتل الدرجة الرفيعة من احترام وتقدير وفهم يعكس مدى مصداقية دول الخليج في ادارة الأزمات الحالية بل والمستقبلية.

ولست بحاجة إلى القول أن التحركات والاتصالات والمشاروات التي تجريها الدول الخليجية في الساحات الاقليمية والدولية على مدى الأسابيع الأخيرة فقد انبرت الدبلوماسية الخليجية في أعلى مستوياتها لتأكيد مكانة دول مجلس التعاون الخليجي الدولية والدفاع عن دورها كقوة اقليمية لها وزنها في ضبط إيقاع الحركة السياسية في المنطقة الاقليمية حرصا على سيادتها واستقلالها.

وفي اطار هذا التحرك الخليجي أرى أنه يعكس مفهوم أن السياسة فن الممكن، ولذلك سلكت دول الخليج هذا الطريق فرأت أن الأصل في الإدارة الناجحة للأزمات هي منع انفجار الموقف وتفادي التفكك بأي شكل .. وربما يكون الموقف على حافة الهاوية ولكن عدم السقوط فيها.

ومعنى ذلك أن ادارة الأزمات والطوارئ أصبحت في أمس الحاجة إلى استخدام الدبلوماسية الوقائية التي تم استخدامها في قاموس العلاقات الدولية وتمت ممارستها على أرض الواقع الدولي في منتصف التسعينات .. بل والأول محاولة تخفيف التوتر في مواقع دولية عديدة قبل أن يؤدي إلى نشوب وتفاقم الصراعات. والحقيقة أننا أمام اعتراف دولي بالنموذج الخليجي لممارسة الدبلوماسية الوقائية لدور المخاطر والأزمات التي عكستها خطوات وأجراءات ادارة الأزمات في المنطقة الاقليمية مثل الأزمة السورية والعراقية واليمنية من قبل القيادات الحكيمة الموحدة لا يمكن أن توصف إلا بأنها اعتراف لدرجة رفيعة بالقدرة الخليجية في إدارة الأزمات.

وفي اعتقادي أن أهم هذه الدروس المستفادة من هذا الاعتراف الدولي بالدور الخليجي وضرورة تأكيد دور الدول الخليجية الاقليمي والحضاري والاقتصادي

## قناة السويس الجديدة، رسالة... وحقيقة تاريخية

د. رائد محمد طه

بدأت فكرة إنشاء القناة مع قدوم الحملة الفرنسية على مصر عام ١٧٩٨، وفكر نابليون في شق القناة إلا أن الفكرة باءت بالفشل، وفي عام ١٨٥٤ استطاع ديلسيس اقتناع الخديوي سعيد وحصل على موافقة الباب العالي، وقام الخديوي سعيد بموجبه بمنح الشركة الفرنسية امتياز لمدة ٩٩ عاما، استغرق بناء القناة ١٠ سنوات (١٨٥٩-١٨٦٩)، وساهم في عملية الحفر ما يقرب من مليون عامل مصري، ومات خلالها أكثر من ١٢٠ ألف منهم أثناء عملية الحفر على إثر الجوع والعطش والأوبئة والعمالة السيئة، وتم افتتاح القناة في عام ١٨٦٩ في حفل مهيب وبميزانية ضخمة، وفي عام ١٩٠٥ حاولت الشركة تحديد حق الامتياز ٥٠ عاما إضافية إلا أن المحاولة فشلت لاحقا، وفي يوليو عام ١٩٥٦ قام الرئيس عبد الناصر بتأميم قناة السويس، والتي تسببت لاحقا في إعلان بريطانيا وفرنسا الحرب على مصر ضمن العدوان الثلاثي والذي انتهى بنجاحهم. ويبلغ طول القناة نحو ١٩٠ كيلومترا وهي أقصر طريق بحري بين آسيا وأوروبا إذ تختصر ١٥ يوما من زمن الرحلة في المتوسط. لأن قناة السويس تعد أحد أهم الممرات البحرية في العالم ولأنها نقطة ذات أهمية حيوية استراتيجية، وتدير الحكومة المصرية القناة عبر هيئة قناة السويس.

بعد اعلان الرئيس المصري عبد الفتاح السيسي على بدء مشروع قناة السويس الجديدة، في أغسطس اب العام الماضي، بدأت مصر في حفر فرع موانئ لقناة السويس الرئيسية بقرع منها عند الكيلو ٦٠ للقناة ويصب في القناة القديمة مرة أخرى عند الكيلو ٩٥، أي بطول ٣٥ كيلو مترا. ويعرض ٢١٧ مترا وعمق ٢٤ مترا ليصبح بعمق سفن بغاطس يصل إلى ٦٦ قدما. اضافي إلى ان المشروع يتضمن ٣٧ كيلومترا توسعة وتعديم للقناة الأصلية.

مشروع قناة السويس الجديدة جزء من خطة اقتصادية طموحة لتطوير منطقة قناة السويس لتجعل منها مركزا لوجيستيا وصناعيا وتجاريا من خلال بناء عدة موانئ تقدم خدمات للأساطيل التجارية التي تعبر القناة. وللقناة عدة أهداف منها: إن قناة السويس الجديدة ستسمح لأول مرة بحركة المرور في الاتجاهين بين البحر المتوسط والبحر الأحمر -يهدف المشروع من الحد من الانتظار لأوقات طويلة والعبور من خلال القناة، فهي تستعمل على تقال زمن الانتظار للسفن ليكون ٣ ساعات بدلا من ١١ ساعة مما ينعكس على تخفيض تكاليف الشحن- يهدف المشروع إلى زيادة عدد السفن للمرارة من متوسط ٤٩ سفينة في اليوم إلى ٩٧ سفينة مما ستساهم في ان يرفع إيرادات قناة السويس بشكل عام إلى ١٥ مليار دولار بحلول عام ٢٠٢٢ من نحو خمسة مليارات دولار حاليا. مما يؤدي إلى الانعكاس الإيجابي المباشر على الدخل القومي المصري- يساهم المشروع الجديد بتعظيم القدرات التنافسية للقناة وتميزها على القنوات المماثلة، ورفع من درجة التصنيف العالمي للمجرى الملاحي نتيجة زيادة معدلات الأمان الملاحي أثناء مرور السفن-يهدف المشروع إلى خلق فرص عمل جديدة- يهدف المشروع إلى تحقيق تنمية مستدامة اقتصاديا مصحوبة بخلق مجتمعات عمرانية جديدة في شرق بورسعيد والسخنة وخليج السويس- وأحد الأهداف الرئيسية لها هو توسيع الزراعة في المنطقة وتصنيع وزيادة سعة المنشوجات، وتلبية احتياجات الأعمال الزراعية، وتوسيع مرافق التخزين والنقل.

وتم تمويل المشروع بالكامل من مبيعات شهادات استثمار بنكية للمصريين بفاصلة ١٢٪، وتم جمع تكلفة المشروع الذي قدر بحوالي ٨ مليار دولار. وهذا له دلالات كثيرة منها: ثقة المصريين برئيس الدولة عبد الفتاح السيسي -مدى وعى المصريين بأهمية المشروعات القومية والقطاعات العامة- التحرر من التبعية الخارجية- تجديد الولاء والالتقاء من المصريين والتعبير عنه بالعمل بالقول:

## احوال جدة و عشم المحب

صالح المعيص



أن يكون هنالك من يعرضك خدماته جبارا نهارة لو لم يكن هنالك بعض الثغرات التي قد يستغلها ضغاف النفوس، مسألة بيع المواعيد كان يمكن القضاء عليها بعدم قبول الموعد في شبكات الاستقبال مالم يكن مطابقا لاسم المستفيد والخدمة، وهذا الاشك سيقتضي على قمة المواعيد التي عادة تحجز وهياما من زعم اولئك الاستغففين، لعرضها في أيامها و امام نظر وسع إدارة الاحوال، وبالنسبة للخدمات التي تعرض على الوافدين لابد من التحري وتتبع اولئك المرصدين للقادمين للأحوال او المغادرين، ويوقع بهم الجراء ويستنون لرفق جيوي مهم.

وحتى تكون جبايد من ذلك أرى أن أهم خطوة هي اختيار المسؤول والموظف المناسب في المكان المناسب خصوصا كمرقف مهم لا مجال فيه للمحسوبيات والمجاملة، لتكون الخدمات محصنة وتتوافق والطموحات التي رسمها ولاة الأمر وينتظر المراجع ملامستها من هذا الرفق دون عناء، أو اللجوء للطرق المتوتية، لذلك فالإدارة الناجحة هي التي ترى أن أداء المسؤولين عالية تتطلب الايمان بالشراكة الإيجابية التي تؤمن بروح الفريق الواحد الذي يجد أعضاؤه أنهم مكملون لبعضهم البعض، إذا لابد أن يرقى كل فرد إلى التفكير بالأداء الجيد، ولن يكون ذلك إلا كما اسلفت يتضافر الجهود والبعد عن المجاملات في التعيين واختيار الأكفأ أصحاب التخصص والخبرة والخمرس العملي المنتج، حتى لا تسيء لكل الجهود التي تسعى لها الوكالة وفق التوجيهات والرؤى المرسومة سلفا لكل قطاع، تمنى أن تزول تلك السلبات سريعا وأن تعود أحوال جدة كما عهدناها سابقا وأشدنا بها. هذا وبالله التوفيق

جدة. ص.ب. ٨٨٩٨، تويتر (saleh١٩٥٨)

لأن رسالتنا ( إشادة بدون مبالغة ونقد بدون تجاوز) وذلك يعني أن متابعتي شخصيا ليست لتتبع السلبيات بل كانت شركة صادقة في التطوير خصوصا وأنتي امثل المراجع الذي يعد هو القيم الأول لعمل هذا الرفق أو ذلك، وسبب عودتي لتناول هذا القطاع المهم أنني يوم الأحد الماضي كنت اراجع إدارة الاحوال بجدة شارع الأربعين للاستفسار فقط عن خدمة معينة، وقابلت موظفا شرح لي طريقة الحصول على الخدمة وشكرته وانصرفت وعند الخروج من المبني لاحظت أن هنالك سماسرة يظهر أنهم يستغلون بعض الثغرات وضعف الرقابة وبعد الإدارة عن ملامسة مهم المراجعين بدون شكواي، فيصطادون من تتعثر معاملاتهم أو مواعيدهم فيعرضون عليك خدماتهم من بيع مواعيد ذات اليوم أو عرض خدمات أخرى على الوافدين

الحقيقة التي أدركها أنه ربما لا يكون لمن يدخل ذلك المبنى على مديرو أحوال جدة فلم يكن موجودا وحاولت مع نائبه فكان هو الآخر ليس موجودا، وعندما ادركت لماذا الأجواء صاخبة والزحام شديدا والصراخ يتعالى هنا وهناك لذلك اخضرت الخطى وقررت الانصراف لقرب صلاة الظهر.

والحقيقة التي أدركها أنه ربما لا يكون لمن يدخل ذلك المبنى على مديرو أحوال جدة، ولكن كان عليهم الحزم والضبط، فلا يعقل



## المقابلة الشخصية.. لمصلحة من؟

عبد الناصر علي الكرت

لجنة كان أول أسئلتهما ماهي فروض الوضوء ليعقبه السؤال الثاني: عند التمسك بالصلاة ويقول التبروي وقتها تبدلت دهشتي من هذه الأسئلة إلى حزن عميق على مستوى التعليم إذا كانت بعض اللجان يمثل هذا المستوى المتردي، حيث تشكل لديه انطباع سيئ عن تلك الإدارة! وهو مايجب أن تحرص الوزارة على معالجته بتدريب واختيار من يتولى المقابلات فليس الأفضلية بالأدتمية إنما بالوعي الإداري والفني والتبروي والثقافي...

ولأن الأمور كانت محكومة بالمزاج فقد تقدم أحد المتميزين كذلك لوظيفة وكان من الإدارة ولا كانت اللجنة مشكلة من اثنين ورغم أن المتقدم من المعلمين البارزين ويحمل درجة الدكتوراه في التربية والحاجة لمثل قائمة إلا أنه لم يقبل! وعندما سئل أحدهما عن أسباب عدم قبوله جاءه رده بعبارة شعبية: (شاييف نفسه

وفيه شوية غطرسة). ويسؤال الآخر قال: كان مرتبكا ومهزوزا في المقابلة وهي مناقشة لتبرير زميله فيما اتفقا على عدم السبول ولم يتفقا على تحديد السبب ولكنه استبعاد للأجدر والأفضل، لقناعتهما بأنه أفضل منهم جميعا خاصة وأن إدارتهم ليس فيها من يحمل هذه الدرجة العلمية في ذلك التاريخ.

ومثله آخرون كانوا على مستوى عال من الكفاءة من جميع الجوانب حرصت اللجان على عدم قبولهم خشية من دخول من هم أفضل منهم.. وكان قرار أولئك الخروج من التعليم العام إلى التعليم العالي وهم يحملون حاليا درجة الاستاذية في تخصصاتهم وفي مواقع مميزة وأسمائهم معروفة على المستوى العربي. فإن كانت الجامعات قد كسبتهم فإن تلك الإدارة قد خسرتهم ومن بعدها التعليم العام بأسباب ضعف لجان المقابلات الشخصية مع الأسف الشديد وعدم استيعابهم للأهداف.

لقد اعتادت بعض اللجان في عدد من الإدارات الحكومية والمؤسسات على أن تكون المقابلات الشخصية للمفاضلين على وظائفها هي الحيلة الضعيفة لاختيار من يرغبون بصرف النظر عن القدرة والكفاءة والأحقية فتذهب الفرص إلى غير مستحقها بحجج واهية مما يؤدي في النهاية إلى ضعف الأداء، ونقص الإنتاجية في تلك الأجهزة. ذلك لأن المقابلة الشخصية لا يعبرونها دائما كبيرا ولا ينظرون إليها على أنها من متطلبات العمل المهمة لاتنقائية الأفضل واختيار الأميز بل لترميزها على الهوى والمزاج واعتبارها وسيلة مناسبة لكسب الجمائل وتقوية العلاقات وتمير الواسطات طالما ليس هناك معيارية محددة ولا منهجية علمية ولا محاسبية فيما بعد، وتجري كيفما اتفق بلا اطلاع أو دراسة لأوراق المرشحين ولا معرفة بجوانب إدارة الحوار وكشف جوانب الشخصية.

وهكذا تؤول الأمور إلى غير أملها!! ويحضرنا في هذا الصدد نكتة تقول بأن هناك لجنة كانت تجري المفاضلة بين اثنين لاختيار أحدهما لوظيفة محددة وأجريت المقابلة لهما في نفس الوقت وكان السؤال الأول من يميلون لاختياره بقولهم: بلد المليون شهيد كم قدم شهيدا في حربه مع الاستعمار الفرنسي؟ فكانت إجابته على الفور مليون شهيد لتعجبها كلمات الامتداح (عظيم ججميل، ممتاز) فيكون

السؤال التالي مباشرة لزميله المنافس بقولهم: أذكر أسماء المليون شهيد؟ وسط ذهوله من هذا السؤال المحير لتذهب مثلا في المقابلات التافهة والأسئلة المصودة التي لاتقيس مستوى ولا تحقق هدفا إنما تأتي للتعجيز أو لإشعار الموظف بأنه لم يجب على أسئلتهم. وهكذا تتحول المقابلة إلى فعل استفزازي يستثير مشاعر الغضب أحيانا مما يسقط سمعة المؤسسة حيث يذكر أحد التربويين النابهين بأنه تقدم لوظيفة الإشراف التربوي بإحدى المناطق وعندما بدأت المقابلة من أعضاء