شركة مجموعة فتيحي القابضة

رأس المال (٥٥٠ مليون ريال) مدفوع بالكامل

سجل التجاري رقم ٤٠٣٠٠٨٥١٢٨

تقرير مجلس إدارة شركة مجموعة فتيحي القابضة عن العام المالي ٢٠١٤م المقدم إلى الجمعية العامة العادية السادسة عشر لمساهمي الشركة

بسم الله الرحمن الرحيم
والصلاة والسلام على سيدنا محمد وعلى آله وصحبه وسلم

السادة مساهمو شركة مجموعة فتيحي القابضة المحترمين

السلام عليكم ورحمة الله وبركاته،

يسر مجلس إدارة شركة مجموعة فتيحي القابضة أن يضع بين أيديكم التقرير السنوي للمجموعة وكذلك أدائها خلال عام ٢٠١٤م.

نبذة عن المجموعة

شركة مجموعة فتيحي القابضة، هي شركة مساهمة سعودية مسجلة في المملكة العربية السعودية بموجب القرار الوزاري رقم ١٠٥٨ بتاريخ ٩ رمضان ١٤١٨هـ، والسجل التجاري رقم ٤٠٣٠٠٨٥١٢٨ الصادر في مدينة جدة بتاريخ ٢ شعبان ١٤١٢هـ، الموافق ٥ فبراير ١٩٩٢م.

يعود اسم فتيحي إلى العام ١٩٠٧م، وهو الاسم العريق في مجال تجارة الذهب والمجوهرات وبضائع الرفاهية من الهدايا والكريستال والفضيات والتحف وأطقم الصيني والملابس الرجالي والنسائي والأطفال والأقمشة من أجود وأفخر الخامات وأهم الماركات العالمية. وقد توسعت المجموعة في المجالات التي تعمل فيها، فلديها قطاع التجزئة (فروع تحمل اسم فتيحي وبيس فتيحي وفتيحي جونيور وبيبي فتيحي وتاتو تاتي ولاورا مانيتي ولوبانانشيه وملوكي)، وقطاع الاستثمار العقاري من خلال الشركة التابعة (مدماك الخليجية للاستثمار العقاري)، والتي لم تبدأ نشاطها التشغيلي حتى الآن، وقطاع الاستثمار من خلال (شركة صدوق العالمية للاستثمارات القابضة)، إلى جانب الاستثمار في القطاع الطبي عبر مساهمتها في مستشفى المركز الطبي الدولي بجدة وكذلك مستشفى دار الفؤاد بالقاهرة. وتتركز معارض التجزئة في جدة والرياض كما توجد بعض الفروع الأخرى بمكة والمدينة المنورة والخبر وينبع والأحساء. ويبلغ رأسمال مجموعة فتيحي القابضة ٥٥٠ مليون ريال مقسمة إلى ٥٥ مليون سهم. وشركة مجموعة فتيحي القابضة هي –الشركة الوحيدة في مجالها بالمملكة– المسجلة في سوق الأوراق المالية السعودية «تداول» منذ عام ٢٠٠٠م. ويدير المجموعة مجلس إدارة مؤلف من شخصيات بارزة ذات خبرة عالية في المجالات المالية والإدارية والتجارية. وتمتلك المجموعة رؤية إستراتيجية للمرحلة القادمة تسعى لتطبيقها خاصة فيما يتعلق بالتوسع الجغرافي واقتناء الفرص الاستثمارية لتعظيم حقوق المساهمين وزيادة الربحية.

أولاً:– الأنشطة الرئيسية للمجموعة

تشتمل الأنشطة الرئيسية للمجموعة –حسب ما ورد في نظامها الأساسي– على ما يلي:

– تأسيس الشركات والاستثمار فيها بنسبة تمكن الشركة من الإدارة والسيطرة على تلك الشركات.
– تصنيع وتجارة الجملة والتجزئة في الصوفات والمجوهرات والمعادن الثمينة والأحجار الكريمة.
– تجارة الجملة والتجزئة في الأواني المنزلية وأدوات المائدة والتحف والهدايا والإكسسوارات والأقمشة والملبوسات.
– إنشاء وتملك وإدارة وتشغيل وصيانة المستشفيات والمراكز الصحية ومراكز التأهيل الطبي.

ثانياً:– إستراتيجيات المجموعة

تتلخص الإستراتيجية العامة للمجموعة في ثلاثة محاور رئيسية:

المحور الأول:
يتمثل هذا المحور في تطوير البنية التحتية للمجموعة وإعدادها لتحقيق الأهداف والخطط المستقبلية، من خلال استقطاب وتدريب وتطوير الكوادر البشرية المؤهلة، وتطوير الهيكل الإداري ووضع أنظمة إدارية حديثة تتماشى مع التوجه الإستراتيجي للمجموعة.

المحور الثاني:
يتعلق بإستراتيجية التوسع الجغرافي وفتح قنوات بيعية جديدة ويدخل ضمن هذا الإطار فتح معارض جديدة والاستحواذ على شركات قائمة تعمل في إطار أنشطة المجموعة أو الاندماج معها.

المحور الثالث:
يتعلق بإستراتيجية تنويع مصادر الدخل من خلال استغلال الفرص الواعدة في مجالات جديدة والاستفادة من إمكانيات وموارد المجموعة.

إستراتيجية التوسع الجغرافي:
تتنتهج إدارة الشركة خطة طموحة لزيادة توسعها الجغرافي بافتتاح المزيد من الفروع خاصة في مجال الإكسسوارات النسائية (fashion jewelry)، وقد قامت المجموعة عام ٢٠١٤م بافتتاح ٣ فروع جديدة تحت اسم (Laura Manitti) بمراكز تجارية هامة في جدة. ويجري العمل حالياً على تصميم ديكورات فرعين جديدين كبيرين للعلامة التجارية (لوبانانشيه – Le Panaché) بجدة والرياض. وبإذن الله، تتوقع افتتاح عدد من الفروع الجديدة في مختلف مدن المملكة خلال عام ٢٠١٥م لمختلف العلامات التجارية التي تمتلكها المجموعة.

إستراتيجية الاستحواذ:
يرجع حرص إدارة المجموعة على تدعيم إستراتيجية الاستحواذ إلى رغبتها في الوصول إلى واستقطاب شرائح جديدة من العملاء، وذلك بغية تدعيم أنشطة المجموعة وزيادة حصتها في سوق السلع الكمالية بالمملكة، مما سينعكس بشكل إيجابي –بمشيئة الله– على زيادة مبيعات وربحية الشركة وبالتالي تعظيم حقوق المساهمين.
وقد نجحت المجموعة مؤخراً – بفضل الله – في شراء العلامة التجارية «لوبانانشيه» الاسم المعروف بمدينة جدة في الشوكولاته والكريستال ومستلزمات المائدة. وتعمل إدارة المجموعة حالياً على تطوير هذه العلامة التجارية لتعظيم العائد على الاستثمار بإذن الله.
وتقوم إدارة المجموعة دائما بالبحث عن فرص استثمارية جيدة يمكن من خلالها الاستحواذ أو الاندماج –بعد دراسة متأنية– مع أنشطة جديدة قائمة لزيادة العائد على حقوق المساهمين.

التوقعات المستقبلية لأعمال المجموعة والمخاطر المحتملة:
تسعى المجموعة حاليا للتوسع في أعمالها وأنشطتها، وتحاول اقتناء كافة الفرص الاستثمارية المتاحة أمامها وتسخير كافة الإمكانات المادية والبشرية الممكنة لتحقيق هذا الهدف.

مخاطر الاستثمار في الأسهم
كما أن للاستثمار في الأسهم مزايا عديدة مثل الارتفاع في قيمة تلك الأسهم بالسوق والحصول على توزيعات نقدية منها، إلا أن مخاطرة تكمن في انخفاض القيمة العادلة للأسهم المستثمر فيها نتيجة للتغيرات في مستوى مؤشرات الأسهم والأنشطة الاقتصادية وقيمة كل سهم على حده. كما تخضع الاستثمارات المتاحة للبيع لدى الشركة لمخاطر أسعار الأسهم وأسعار صرف العملات الأجنبية، حيث يوجد للشركة استثمارات في سوق المال السعودي، كما توجد استثمارات مؤثرة في سوق المال المصري، وبالتالي تتأثر قيمتها العادلة بسعر صرف الجنيه المصري مقابل الدولار الأمريكي –وبالتالي الريال السعودي– من فترة لأخرى مما قد يكون له أثر سلبي على قيمة تلك الاستثمارات.

الفروع والأنشطة غير الربحية
بشكل دوري تقوم إدارة الشركة بعمل دراسة مفصلة عن الأداء الخاص بكل اسم تجاري وفرع ومنطقة. وتظهر هذه التقارير بشكل أساسي حجم وتكلفة المبيعات لكل فرع على حده، وتشير إلى بعض التوقعات التي يمكن العمل بناءً عليها. ومع ذلك قد لا تحقق بعض الفروع النتائج المتوقعة لها بسبب عوامل خارجية كالتغيرات التي تطرأ على ظروف السوق، أو سلوك العميل أو تغير الذوق العام. وفي مثل هذه الحالة قد تضطر الشركة لإغلاق أو إحداث تعديلات على بعض هذه الفروع لتحقيق الأهداف العامة للشركة وأهمها زيادة المبيعات والربحية.

المخزون
إن من ضمن أهم المخاطر –التي يمكن أن تواجه الشركات التي تعمل في مجال مبيعات التجزئة بشكل عام، وبضائع الرفاهية بشكل خاص– عدم قدرة تلك الشركات على تسويق بضائعها، حيث أن المخزون الراكد أو الزائد يجعد جزءاً من رأس المال ويؤثر سلباً على هامش الربحية. وتقوم الشركة بتقدير قيمة الانخفاض في قيمة المخزون بناءً على الخبرات التراكمية وتحليل أعمار المخزون والحالة الراهنة له، ويساوي هذا التخفيض الفرق بين تكلفة المخزون وقيمته السوقية المقدرة، وفي حال جاءت الظروف الفعلية المستقبلية أقل من توقعات الإدارة، يمكن أن يتم اللجوء إلى تخفيض المخزون مرة أخرى حيث أن التقديرات والافتراضات التي يتم الاستناد إليها في تقدير قيمة الانخفاض في المخزون قد تتغير من فترة لأخرى وفقاً لأية مستجدات مستقبلية.

المخاطر المتعلقة بالتوسع الجغرافي
من ضمن خطط الشركة افتتاح المزيد من الفروع داخل وخارج المملكة العربية السعودية وكذلك طرح أسهم تجارية جديدة. وتعتمد قدرة الشركة في إدارة هذا التوسع على قدرتها على التخطيط والمتابعة وإيجاد المواقع المناسبة للفروع والاستمرار في تطبيق وتطوير الأنظمة التشغيلية والمالية ونظم الحاسب الآلي، وتوفير وتدريب وإدارة موارdها البشرية. وطالما أن لدى الشركة القدرة على تغطية النفقات الرأسمالية وتكاليف الإنتاج والتوزيع والتسويق، وكذلك التكاليف الإدارية التي تتحملها في تطوير مثل هذه الفروع الجديدة، فإن الشركة لا ترى مخاطراً جوهرية في حال دخول منافسين جدد في نفس أنشطتها نظراً لما تتمتع به الشركة من اسم تجاري قوي.

المخاطر المتعلقة بالموارد البشرية
يعتمد أداء الشركة بشكل رئيسي على خبرات ومهارات وقدرات مسئوليها التنفيذيين وكبار موظفيها الآخرين. ويتوقف الأداء المستقبلي للشركة بدرجة كبيرة على قدرتها على استقطاب أفراد من ذوي الكفاءات والمؤهلات العالية وكذلك القدرة على الاحتفاظ بهم، حيث أن المنافسة شديدة، في الوقت الحالي، على مثل هؤلاء الموظفين الذين لديهم الخبرات الواسعة المطلوبة. وتعمل الشركة على استمرارية تطبيق إستراتيجيات الموارد البشرية وأفضل الممارسات من أجل تقليل تسرب الموظفين منها لحد من تأثر فقدان الموظفين الرئيسيين. ولكن على أية حال، لا توجد هناك أية ضمانات بأن أعمال الشركة لن تتأثر في حال عدم تمكنها من اجتذاب وتطوير والاحتفاظ بالموظفين المؤهلين أو استبدالهم بموظفين على نفس المستوى من المؤهلات والقدرات والخبرات. وقد تتضرر الشركة من جراء فقدان خدمات واحد أو أكثر من موظفيها الرئيسيين الذين لا يمكن استبدالهم على المدى القصير والمتوسط، مما قد يؤدي إلى تعطل بعض الأعمال وقد يؤثر سلباً على الوضع المالي للشركة ونتائج عملياتها. وقد تمكنت الشركة حتى الآن من الاستعانة عن هؤلاء الموظفين الذين غادروا بموظفين آخرين مؤهلين. وتسعى الشركة دائما لاستقطاب موظفين مؤهلين ومحترفين بالإضافة إلى تنمية وتطوير قدرات الموظفين الحاليين للقيام بمهام أكبر وشغل مناصب عليا بالشركة.

مخاطر أخرى يمكن أن تتعرض لها الشركة
١)– يرتبط أداء الشركة بشكل مباشر بالحالة الاقتصادية في المملكة، فقد تتأثر الملاءة المالية للعملاء المستهدفين بتلك الحالة الاقتصادية.
٢)– يرتبط نمو الشركة بقدرتها على زيادة المبيعات عبر افتتاح المزيد من الفروع الجديدة، وتقوم الشركة لتحقيق هذا الهدف بالكثير من الأنشطة مثل التخطيط وانتقاء المواقع والمفاضلة بينها واتخاذ قرار التأجير ومناقشة الأسعار والمدد والشروط الأخرى وتهيئة المواقع وتجهيزها وتأسيس أنظمة الكمبيوتر وربطها بالمقر الرئيسي. وعليه، فإن نجاح الشركة في تحقيق هذا النمو يرتبط بشكل كبير بقدرتها على القيام بكل هذه الأنشطة بنجاح.
٣)– ترتبط قدرة الشركة على الاستمرار في النمو أيضاً على توفير الموارد البشرية في الوقت المناسب وتدريبها للوفاء باحتياجات المعارض الجديدة واستقطاب الكفاءات الإدارية والخبرات اللازمة.
٤)– يتأثر حجم مبيعات وربحية الشركة بتوقيت المواسم وبالتالي قد تتعرض ربحية الشركة للتذبذب من فترة إلى أخرى خلال السنة الواحدة.
٥)– تعمل الشركة في بيئة تنافسية عالية حيث يعمل الكثير من مؤسسات التجزئة والجملة في نفس المجالات التي تعمل فيها الشركة، ويرتبط نمو الشركة ومستويات أرباحها، ليس فقط على قدرتها على المنافسة بنجاح، ولكن على الحفاظ على موقعها التنافسي المتقدم.
٦)– تعتمد الشركة بدرجة كبيرة على أنظمة الحاسب الآلي في إدارة أصولها والرقابة على أنشطتها وسجلاتها المالية فإن استمرار الشركة في أداء أنشطتها على وجه مرضٍ مرتبط باستمرار عمل تلك الأنظمة بكفاءة.
٧)– قد تتأثر الشركة أيضا ببعض المخاطر التي يتعرض لها موردو الشركة بالخارج مثل ارتفاع أسعار مستلزمات الإنتاج (خاصة الذهب والألماس والأحجار الكريمة) وكذلك الظروف الاقتصادية والوضع السياسي في بلادهم، ولهذا تسعى الشركة دائما لتوسيع قاعدة الموردين والمناطق الإقليمية التي يعمل بها هؤلاء الموردين للحد من هذه المخاطر قدر المستطاع.
٨)– قد تتأثر مبيعات الشركة أيضاً في حال تطبيق قرار تخفيض ساعات عمل المعارض التجارية.

ثالثاً:– ملخص النتائج المالية

قائمة الدخل (بالألف ريال):

البيان	٢٠١٤م	٢٠١٣م	٢٠١٢م	٢٠١١م	٢٠١٠م
إيراد النشاط	٣٢٢,٠٨٥	٢٦١,٦٣٦	٢٦٢,٩٢٤	٢١٢,٤٥٦	١٧٨,٧٨٧
تكاليف النشاط	(١٥٥,٥٤٢)	(١٢٥,٩١٧)	(١٣٠,٢٤٨)	(١٠٤,٠٥٢)	(٨٨,٢٩٧)
مجمل ربح النشاط	١٦٦,٥٤٣	١٣٥,٧١٩	١٣٢,٦٧٦	١٠٨,٤٠٤	٩٠,٤٩٠
مصاريف تسويقية وإدارية وعمومية	(١١٥,٩٨١)	(٩٣,٩١٥)	(٨٤,١٠٨)	(٧٨,٦٨١)	(٦٠,٨٥٧)
صافي الإيرادات (المصروفات) الأخرى	٩٧١	١,١٥٩	٤٥٢	(١٦٤)	(٠,٤٤٦)
انخفاض غير مؤقت في استثمارات وأصول مالية	٠	٠	(٦,٠٣٢)	(٦٤,٣٢٥)	٠
الزكاة	(٧,١٠٤)	(٧,١٩٨)	(٨,٩٠٧)	(١١,٥٠٠)	(٧,٤٣٥)
صافي الدخل (الخسارة)	٤٤,٤٢٩	٣٥,٧١٥	٣٤,٠٨١	(٤٦,٢٦٦)	٢١,٧٥٢

قائمة المركز المالي (بالألف ريال):

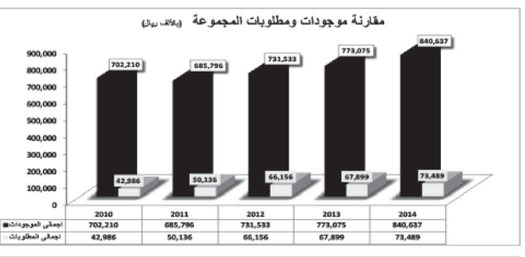
البيان	٢٠١٤م	٢٠١٣م	٢٠١٢م	٢٠١١م	٢٠١٠م
موجودات متداولة	٣٠٠,٩٢٦	٣١٣,٣٨٦	٣٥٨,٤٦١	٣٢٦,٤٠٦	٣١٠,٣٦٧
مطلوبات متداولة	٥٢,٥٩١	٤٩,٦٤١	٥٠,٢٩٧	٣٥,٧٣٥	٣١,٤٠٧
رأس المال العامل	٢٤٨,٣٣٥	٢٦٣,٧٤٥	٣٠٨,١٦٤	٢٩٠,٦٧١	٢٧٨,٩٦٠
الموجودات غير المتداولة (طويلة الأجل)	٤٢٠,٧٨٤	٣٤٤,٣١٤	٢٦٦,٣٢٨	٢٥٥,١٨٩	٢٨٥,٢٩٥
الموجودات الثابتة وتحت التنفيذ	١١٨,٨٨٧	١١٥,٣٧٥	١٠٦,٧٤٤	١٠٤,٢٠١	١٠٦,٥٨٨
إجمالي الموجودات	٨٤٠,٦٣٧	٧٧٣,٠٧٥	٧٣١,٥٣٣	٦٨٥,٧٩٦	٧٠٢,٢١٠
المطلوبات المتداولة	٥٢,٩٥١	٤٩,٦٤١	٥٠,٢٩٧	٣٥,٧٣٥	٣١,٤٠٧
المطلوبات غير المتداولة	٢٠,٨٩٧	١٨,٢٥٨	١٥,٨٥٩	١٤,٤٠١	١١,٥٧٩
إجمالي المطلوبات	٧٣,٤٨٨	٦٧,٨٩٩	٦٦,١٥٦	٥٠,١٣٦	٤٢,٩٨٦
رأس المال المدفوع	٥٥٠,٠٠٠	٥٥٠,٠٠٠	٥٥٠,٠٠٠	٥٠٠,٠٠٠	٥٠٠,٠٠٠
الاحتياطيات والأرباح المبقاة	٢١٧,١٤٩	١٥٥,١٧٦	١١٥,٣٧٧	١٣٥,٦٦٠	١٥٩,٢٢٤
حقوق المساهمين	٧٦٧,١٤٩	٧٠٥,١٧٦	٦٦٥,٣٧٧	٦٣٥,٦٦٠	٦٥٩,٢٢٤
إجمالي المطلوبات وحقوق المساهمين	٨٤٠,٦٣٧	٧٧٣,٠٧٥	٧٣١,٥٣٣	٦٨٥,٧٩٦	٧٠٢,٢١٠

* تشمل المطلوبات المتداولة التزامات للموردين والمخصصات الخاصة بالزكاة الشرعية.

رابعاً:– موجودات ومطلوبات المجموعة

بلغ إجمالي موجودات المجموعة ٨٤٠,٦٣٧ مليون ريال كما في ٢٠١٤/١٢/٣١م، منها ٣٥,٨٪ موجودات متداولة قيمتها ٣٠٠,٩٢٦ مليون ريال، مقابل مطلوبات متداولة بمبلغ ٥٢,٥٩١ مليون ريال، وبمعدل تداول قدره ٥,٧ مرة تقريباً، وتعكس قدرة المجموعة على مواجهة التزاماتها قصيرة الأجل.

مقارنة موجودات ومطلوبات المجموعة (بالألف ريال)



مقارنة المطلوبات المتداولة نسبة إلى الموجودات المتداولة (بالألف ريال)

كما بلغ إجمالي مطلوبات المجموعة ٧٣,٤٩ مليون ريال في نهاية عام ٢٠١٤م، مقارنة بـ ٦٧,٩٠ مليون ريال في نهاية عام ٢٠١٣م، وبنسبة ارتفاع ٨,٢٪. كما بلغ إجمالي المطلوبات ٨,٧٪ من إجمالي الموجودات و٩,٦٪ من إجمالي حقوق المساهمين.
تقر مجموعة فتيحي القابضة بعدم وجود أية قروض عليها (سواءً كانت واجبة السداد عند الطلب أو غير ذلك) كما في نهاية العام المالي ٢٠١٤م، وعليه لا توجد أية مبالغ دفعتها الشركة سداداً لأية قروض خلال العام المالي ٢٠١٤م.

خامساً:– الدخل/الخسائر

مقارنة نتائج الأعمال (بالألف ريال)

بلغ صافي الدخل خلال عام ٢٠١٤م، ٤٤,٤٣ مليون ريال مقابل صافي دخل بلغ ٣٥,٧٢ مليون ريال خلال عام ٢٠١٣م وبزيادة نسبتها ٢٤,٤٪، يعود سبب الارتفاع في صافي الربح بشكل رئيسي إلى محصلة الفرق بين الجوانب الإيجابية والسلبية التالية:

• الجوانب الإيجابية

١– زيادة مجمل ربح المبيعات:
بلغت مبيعات العام الحالي مبلغ ٢٩٨,٤ مليون ريال، مقارنة بمبيعات بلغت ٢٤٩,٤ مليون ريال خلال العام السابق، وبنسبة زيادة قدرها ١٩,٥٪، ويرجع سبب الزيادة في المبيعات بشكل رئيسي إلى نمو مبيعات قطاع الذهب والمجوهرات، مما كان له أثر إيجابي على تحسن مجمل ربح المبيعات ليبلغ ١٤٢,٩ مليون ريال خلال العام ٢٠١٤م مقارنة بمبلغ ١٢٣,٥ مليون ريال خلال العام ٢٠١٣م، وبزيادة قدرها ١٩,٤ مليون ريال.

٢– زيادة الدخل من الاستثمارات:
بلغ الدخل من الاستثمارات خلال العام الحالي مبلغ ٢٣,٦٣ مليون ريال، مقارنة بمبلغ ١٢,٢٥ مليون ريال خلال العام السابق، وبنسبة زيادة بلغت ٩٢,٩٠٪، ويرجع سبب زيادة أرباح الاستثمارات بشكل رئيسي إلى الأرباح المحققة من بيع عدد ١,٤٣ مليون سهماً من أسهم شركة المناسجون الشرقيون.

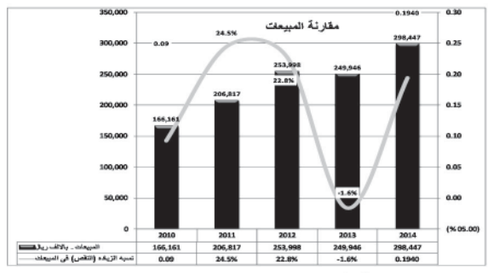
• الجوانب السلبية

١– زيادة المصروفات:
بلغت مصروفات العام الحالي مبلغ ١١٥,٦٧ مليون ريال، مقارنة بمصروفات بلغت ٩٣,٧٢ مليون ريال خلال العام السابق، وبنسبة زيادة قدرها ٢٣,٤٢٪، ويرجع سبب الزيادة في المصروفات بشكل رئيسي إلى زيادة مصروفات تكلفة العمالة، والدعاية والإعلان، والإيجارات، نتيجة لافتتاح فروع جديدة، وكذلك المحافظة على الكوادر البشرية المتميزة، علاوة على تدعيم العلامات التجارية.

٢–انخفاض صافي الإيرادات والمصروفات الأخرى:
انخفاض صافي الإيرادات والمصروفات الأخرى بمبلغ ١٨٧ ألف ريال خلال العام ٢٠١٤م مقارنة بعام ٢٠١٣م.

سادساً:– المبيعات

حققت المجموعة إجمالي مبيعات قدره ٢٩٨,٤ مليون ريال عام ٢٠١٤م، مقابل ٢٤٩,٤ مليون ريال في عام ٢٠١٣م وبزيادة نسبتها ١٩,٦٥٪. ويرجع سبب زيادة المبيعات خلال عام ٢٠١٤م مقارنة بالعام السابق إلى زيادة مبيعات الذهب والمجوهرات بنسبة ٢٧٪ لتحقق مبيعات قدرها ٢٠٩,٤ مليون ريال عام ٢٠١٤م مقارنة بمبيعات بلغت ١٦٤,٧ مليون ريال في عام ٢٠١٣م، مع ارتفاع مبيعات القطاعات الأخرى بنسبة ٤٪ لتبلغ ٨٩ مليون ريال عام ٢٠١٤م مقارنة بمبيعات بلغت ٨٤,٧ مليون ريال في عام ٢٠١٣م.



ويوضح الجدول التالي تحليل المبيعات حسب الأنشطة:

السنة	البيان	بالألف ريال		
		السعودية	خارج المملكة	الإجمالي
٢٠١٤م	المبيعات			
	ذهب ومجوهرات	٢٠٩,٣٧٣	–	٢٠٩,٣٧٣
	أخرى	٨٩,٠٧٣	–	٨٩,٠٧٣
	الإجمالي	٢٩٨,٤٤٧		٢٩٨,٤٤٧
٢٠١٣م	المبيعات			
	ذهب ومجوهرات	١٦٤,٦٥٠	١٢	١٦٤,٦٦٢
	أخرى	٨٤,٧٢٢	–	٨٤,٧٢٢
	الإجمالي	٢٤٩,٣٧٢	١٢	٢٤٩,٣٨٤

ويوضح الجدول التالي تأثير كل نشاط على إجمالي الإيرادات:

البيان	٢٠١٤م	٢٠١٣م
إيرادات النشاط التجاري	٢٩٨,٤٤٧	٢٤٩,٣٨٤
إيرادات نشاط الاستثمار	٢٣,٦٣٩	١٢,٢٥٢
إجمالي الإيرادات	٣٢٢,٠٨٦	٢٦١,٦٣٦

كما يوضح الجدول التالي التحليل الجغرافي للمبيعات:

البيان	٢٠١٤م	٢٠١٣م
مبيعات المنطقة الغربية	٢٠٠,٩٣٥	١٧٠,٣٩١
مبيعات المنطقة الوسطى	٩١,٢٥٣	٧٥,٧١٢
مبيعات المنطقة الشرقية	٦,٢٥٩	٣,٢٦٩
خارج المملكة	–	١٢
إجمالي المبيعات	٢٩٨,٤٤٧	٢٤٩,٣٨٤

ويوضح الجدول التالي التحليل الجغرافي للإيرادات:

البيان	٢٠١٤م	٢٠١٣م
إيرادات قطاع التجزئة		
المملكة العربية السعودية	٢٩٨,٤٤٧	٢٤٩,٣٧٢
خارج المملكة	–	١٢
	٢٩٨,٤٤٧	٢٤٩,٣٨٤
إيرادات قطاع الاستثمار		
المملكة العربية السعودية	١,٠٦٠	٥,٦٧٤
جمهورية مصر العربية	٢٢,٥٧٩	٦,٥٧٨
	٢٣,٦٣٩	١٢,٢٥٢
إجمالي الإيرادات	٣٢٢,٠٨٦	٢٦١,٦٣٦

نتائج أعمال قطاعات المجموعة:
إن أنشطة الشركة الأم (شركة مجموعة فتيحي القابضة) والشركة التابعة شركة تجارة السلع الكمالية المتمثلة المحدودة تتركز في تجارة الذهب والمجوهرات والسلع المتمثلة والملابس والمفروشات والإكسسوارات. ويتمثل نشاط شركة صدوق للاستثمارات القابضة في الأنشطة الاستثمارية، بينما يتمثل نشاط شركة مدماك الخليجية للاستثمار العقاري في النشاط العقاري (لم تبدأ نشاطها التشغيلي بعد)، ويتمثل نشاط شركة محبات التجارية في تجارة التجزئة في الإكسسوارات والساعات، كما يتمثل نشاط شركة توطين السعودية للصيانة والتشغيل في تقديم خدمات الصيانة العامة وصيانة المكيفات والحاسبات والنظافة والتشغيل للمصانع والشركات والمباني والمحلات وصيانة الآلات والمعدات والتجهيزات الطبية (لم تبدأ نشاطها التشغيلي بعد).

تتألف قطاعات الشركة مما يلي:–

٢٠١٤م – بالألف ريال سعودي	النشاط التجاري	النشاط الاستثماري	النشاط العقاري	الإجمالي
إيرادات	٢٩٨,٤٤٧	٢٣,٦٣٩	–	٣٢٢,٠٨٦
مجمل ربح النشاط	١٤٢,٩٠٤	٢٣,٦٣٩	–	١٦٦,٥٤٣
صافي ربح السنة	٢٠,٧٩٠	٢٣,٦٣٩	–	٤٤,٤٢٩
الموجودات	٤١٩,٧٨٤	٤٢٠,٧٨٤	٦٩	٨٤٠,٦٣٧
المطلوبات	٧٣,٦٥٢	–	–	٧٣,٦٥٢

٢٠١٣م – بالألف ريال سعودي	النشاط التجاري	النشاط الاستثماري	النشاط العقاري	الإجمالي
إيرادات	٢٤٩,٣٨٤	١٢,٢٥٢	–	٢٦١,٦٣٦
مجمل ربح النشاط	١٢٣,٤٦٧	١٢,٢٥٢	–	١٣٥,٧١٩
صافي دخل السنة	٢٣,٤٦٣	١٢,٢٥٢	–	٣٥,٧١٥
الموجودات	٤٢٨,٥٩٢	٣٤٤,٣١٤	١٦٩	٧٧٣,٠٧٥
المطلوبات	٦٧,٨٩٩	–	–	٦٧,٨٩٩

ويوضح الجدول التالي أسماء الشركات التابعة والنشاط الرئيسي لها والمحل الرئيس لعملياتها والدولة محل تأسيسها:

	شركة تجارة السلع الكمالية المتمثلة المحدودة «ذات مسئولية محدودة»	شركة مدماك الخليجية للاستثمار العقاري «ذات مسئولية محدودة»	شركة صدوق العالمية للاستثمارات القابضة «ذات مسئولية محدودة»	شركة محبات التجارية «ذات مسئولية محدودة»	شركة توطين السعودية للصيانة والتشغيل «ذات مسئولية محدودة»
النشاط الرئيسي	بيع وشراء المعادن الثمينة والأحجار الكريمة والمجوهرات.	شراء الأراضي بقصد البناء عليها وإستثمارها بالبيع أو التأجير لصالح الشركة وإدارة وتطوير العقار.	المشاركة بتأسيس الشركات والاستثمار فيها بنسبة تمكن الشركة من الإدارة والسيطرة على تلك الشركات.	تجارة الجملة والتجزئة في الإكسسوارات والساعات والأواني المنزلية والمائدة والتحف والمرايا والمفروشات والملبوسات الجاهزة.	تقديم خدمات الصيانة العامة وصيانة المكيفات والحاسبات والنظافة والتشغيل للمصانع والشركات والمباني والمحلات وصيانة الآلات والمعدات والتجهيزات الطبية وإدارة المرافق.
نسبة الملكية	٨٠٪	١٠٠٪	١٠٠٪	١٠٠٪	١٠٠٪
الحالة	عاملة	لا تمارس نشاطاً حالياً	عاملة	عاملة	لا تمارس نشاطاً حالياً
رأس المال – ريال	٥ مليون	١٠٠ مليون	١٠٠ مليون	١٠٠ ألف	١٠٠ ألف
عدد الأسهم/الحصص المملوكة	٤٠,٠٠٠	١٠٠,٠٠٠	١٠٠,٠٠٠	١٠٠	١٠٠
قروض لشركات تابعة – ريال	١٢,٠٨ مليون	–	٥,٩٩ مليون	٧,٦٦ مليون	–
قروض من شركات تابعة – ريال	–	٨٥,٢٨ مليون	–	–	–
المحل الرئيس لعملياتها	جدة	جدة	جدة	جدة	جدة
الدولة محل التأسيس	السعودية	السعودية	السعودية	السعودية	السعودية

سابعاً:– الاستثمارات

المركز الطبي الدولي:
يبلغ رأسمال المركز الطبي الدولي ٦٨٩,٩٣ مليون ريال، تبلغ مساهمة مجموعة فتيحي فيه نسبة ١٩,٣٤٪.
وقد أوصى مجلس المديرين بشركة المركز الطبي الدولي المحدودة خلال اجتماعه المنعقد بتاريخ ١١ اكتوبر٢٠١٠م، وتمّت الموافقة عليه بالإجماع خلال جمعية الشركاء المنعقدة بتاريخ ١٦ أكتوبر ٢٠١٠م، بناءً على ما حققته شركة المركز الطبي الدولي من إنجازات، وتقديراً للدور الذي قام به رئيس مجلس المديرين الدكتور/ وليد أحمد حسن فتيحي منذ فترة التأسيس– بزيادة حصة الدكتور/ وليد أحمد حسن فتيحي في رأسمال شركة المركز الطبي الدولي وذلك بأن يتم تحويل ١٠٪ من الأرباح السنوية (قبل الفوائد والاستهلاك والإعفاء والزكاة) إلى الدكتور/ وليد أحمد حسن فتيحي، وذلك اعتباراً من عام ٢٠١٠م وبصفة دورية، على أن يتم ذلك من خلال زيادة رأس المال من ٦٣٨,٥٨ مليون ريال إلى ٦٨٩,٩٣ مليون ريال بشكل تدريجي، ووفقا لحصته في تلك الأرباح وبشكل سنوي.
وبتطبيق تلك الآلية تم زيادة رأسمال المركز الطبي الدولي خلال العام المالي ٢٠١٤م، من ٦٧٠,٢٤ مليون ريال إلى ٦٨٩,٩٣ مليون ريال، وبذلك تم استكمال زيادة حصة د. وليد أحمد حسن فتيحي، في رأسمال شركة المركز الطبي الدولي من ٦,٧٦٪ إلى ٩,٤٢٪، وهو ما يمثل حصته في أرباح عام ٢٠١٣م، وبذلك يكون قد تم الانتهاء من تنفيذ الآلية المشار إليها أعلاه.

شركة الجوف للتنمية الزراعية:
شركة مساهمة سعودية مدرجة يبلغ رأسمالها ٣٠٠ مليون ريال سعودي ويتمثل نشاطها الرئيسي في الإنتاج الزراعي بنوعيه النباتي والحيواني وتصنيع وتسويق المنتجات الزراعية والحيوانية، وتعتبر منطقة المشروع من أفضل مناطق المملكة من حيث مخزونها من المياه الجوفية وخصوبة تربتها وملاءمة مناخها. وتبلغ مساحة المشروع حوالي ٦٠ ألف هكتار. واستطاعت الشركة أن تحقق نجاحات كبيرة في مختلف أنشطتها الإنتاجية والتسويقية مما أكسبها ثقة المستهلك لجودة وتنوع واستمرارية منتجاتها في الأسواق. واستطاعت الشركة أن تتجه من مرحلة الاعتماد على المحاصيل التقليدية (